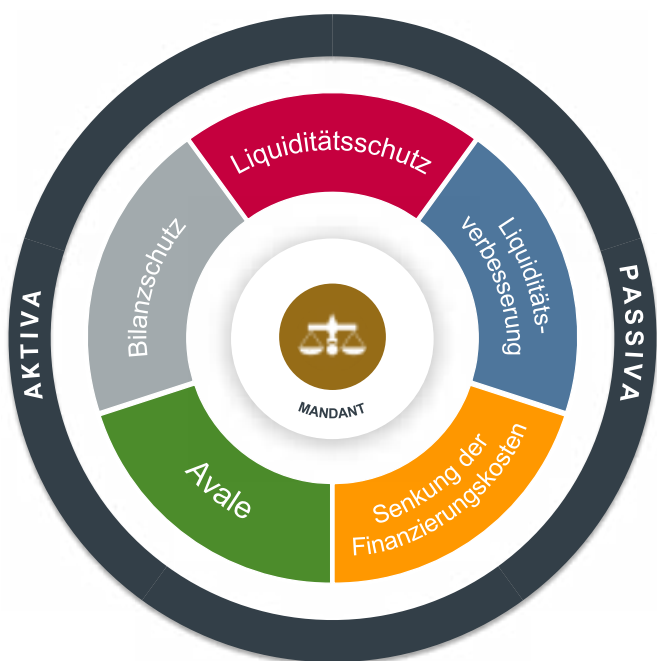


Mission

Unser Expertenteam analysiert in einem ganzheitlichen Ansatz alle liquiditätswirksamen Positionen auf der Aktiv- und Passivseite eines Unternehmens. Es werden Verbesserungspotenziale in der Absicherungs- und Finanzierungsstruktur aufgezeigt, um die Realisierung der Unternehmensziele nachhaltig zu unterstützen.

Nach umfassender Betrachtung der Risikosituation, erarbeiten wir individuelle Lösungen für unsere Mandanten und platzieren sie zu den optimalen Konditionen und dem bestmöglichen vertraglichem Wording bei den Anbietern.

Bei allen Dienstleistungen behält der Mandant die volle Kommunikationshoheit und kommuniziert – wenn gewünscht – direkt mit dem Anbieter. Wir stehen unterstützend als Berater zur Seite („levelling the playing field“).



Ihr Experten-Team

In der Kreditversicherung reduzieren wir die Prämie bestehender Programme bei gleichzeitig signifikanten Verbesserungen im Wording. Hierfür ist kein Anbieterwechsel notwendig.

Im **Factoring** stellen wir zusätzliche Finanzierungslinien zur Verfügung, verkürzen die Bilanz und verbessern die Bilanzkennzahlen und damit das Banken-/Lieferantenrating.

Bei **Avalen** reduzieren wir die Gebühr und die Sicherheitenquote und schaffen für das Unternehmen neuen Finanzierungsspielraum in der klassischen Bankenfinanzierung. Wir zeigen wie Avale zur Freisetzung von Liquidität proaktiv eingesetzt werden können.

In der **Einkaufsfinanzierung** stellen wir durch Finanzierung der Lieferantenverbindlichkeiten Liquidität zur Verfügung. Gleichzeitig reduzieren wir die Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, da diese als „Sonstige Verbindlichkeit“ ausgewiesen werden. Das führt zu besseren Bilanzkennzahlen und niedrigeren Fremdkapitalkosten.

Unser breiter Marktzugang im **Leasing** ermöglicht dem Mittelständler sehr komplexe Leasing-Transaktionen durchzuführen und liquiditätsschonend zu investieren.

In der **Vertrauensschadenversicherung (VSV)** schützen wir Unternehmen vor Vermögens- und Cyberschäden aus unerlaubten Handlungen, die von Betriebsangehörigen, sonstigen Vertrauenspersonen oder Dritten begangen werden.

360°-Betriebsservice

- 24/7 Digitales Mandantenportal
- Insurance Guide
- Renewal Report
- Krisenmanagement-Organisation
- Internationale Betreuung mit Netzwerk



Handelsblatt

BESTER
Dienstleister

Versicherungsmakler

2024

MRH Trowe

Kundenbefragung
Im Vergleich:
26 Versicherungsmakler
ServiceValue GmbH - 16.07.2024

+49 211 16 896-68

finance@mrh-trowe.com

www.mrh-trowe.com

EXPERTISE
KUNDENZUFRIEDENHEIT
ZUVERLÄSSIGKEIT

MRH
TROWE

Credit & Finance